La Tronche, le 5 mars 2018 – Pas moins de 66 millions d'euros de fonds recensés pour financer le développement de 6 entreprises dans les domaines des technologies médicales et des biotechnologies au sein de l'écosystème animé par le cluster MEDICALPS. Basée sur le territoire du sillon alpin, l'association est la référente du réseau #HealthTech de la French Tech in the Alps.

Au cours de l'année 2017, la filière santé de l'arc alpin a été à l'honneur et réunissait des fonds exceptionnels pour booster le développement de sociétés MedTech et BioTech dans l'objectif d'améliorer la qualité de vie des patients. Cet écosystème riche est représenté par le cluster MEDICALPS qui anime et fédère les acteurs des technologies de la santé sur le sillon alpin. Les seuls acteurs grenoblois et adhérents de MEDICALPS rassemblent 66 millions d'euros levés par les entreprises ADVICENNE (43 M€), APITRAK (1 M€), LXREPAIR (1,1M€), IMACTIS (3 M€), ENDODIAG (4 M€) et DIABELOOP (13.5M€).

Ces levées de fonds importantes valorisent la filière des technologies de la santé, une filière innovante en forte croissance sur tout le sillon alpin et à l'échelle de l'industrie nationale, européenne et mondiale. Les évolutions technologiques majeures que sont la digitalisation, le traitement des données massives, la robotique, les nanotechnologies, l'IoT ou encore des révolutions en biotechnologies entrainent des transformations puissantes des pratiques médicales et des organisations des systèmes de santé. Ces technologies répondent aussi aux besoins et aux enjeux sociétaux d'une meilleure prise en charge du parcours de santé. Dans ce contexte, l'écosystème Grenoble-Alpes s'affirme de plus en plus comme leader dans le domaine notamment à travers l'initiative de MEDICALPS. Le dynamisme de cet écosystème de startups Medtech et Biotech a déjà été récompensé par 13 projets lauréats lors du prestigieux Concours Mondial de l'Innovation.

Ces formidables levées de fonds permettront aux entreprises de valider des essais cliniques, de renforcer leurs portefeuilles de brevets, et d'aborder avec sérénité la conquête du marché international.

- En mars 2017, ADVICENNE, spécialiste du développement de produits thérapeutiques adaptés à l'enfant et l'adulte pour le traitement de maladies orphelines néphrologiques et neurologiques, levait 16 millions d'euros pour soutenir le développement de son portefeuille de

produits en phase avancée. En décembre 2017, la société levait 27 millions d'euros sur Euronext Paris pour poursuivre le développement clinique de son produit phare, ADV7103. ÂÂ « *Dix ans après la création de notre société, cette levée de fonds marque une étape importante qui va notamment nous permettre de poursuivre le développement clinique de notre produit phare, l'ADV7103, en Europe et aux Etats-Unis, [...].* » Luc-André Granier, PDG et co-fondateur d'ADVICENNE. Pour plus d'informations sur la Société, rendez-vous sur www.advicenne.com

- En juillet 2017, ENDODIAG, spécialisée dans le diagnostic de l'endométriose, levait 4 millions d'euros pour financer la validation clinique d'EndoDtect® et préparer sa mise sur le marché ainsi que poursuivre le développement des autres projets du portefeuille. « *Cette levée de fonds nous permet d'accélérer la validation clinique de nos projets et ainsi de nous donner l'opportunité de changer radicalement la vie de millions de femmes touchées par cette maladie, grâce à un diagnostic plus simple et plus rapide et une meilleure prise en charge de la maladie*
», Cécile Real, co-fondatrice et Présidente d'Endodiag. Pour plus d'informations sur la Société, rendez-vous sur www.endodiag.com

En septembre 2017, trois sociétés bénéficiaient de levées de fonds conséquentes :

- APITRAK, spécialiste de la géolocalisation de matériel médical, réunissait 1 million d'euros pour accélérer le déploiement de sa solution, mais également élargir sa gamme de produits pour accroître la performance des établissements de santé. « *Les actionnaires de ANGELS FOR TECH – société d'investissement co-fondée par ANGELOR, sont heureux de contribuer au développement de ce que Vincent Lê et Olivier Meunier ont initié avec pragmatisme et efficacité. Fidèles à notre philosophie d'investissement, nous essaierons d'accompagner au mieux Vincent et Olivier pour construire un bel avenir à APITRAK !*
» Sébastien Bonte, Président fondateur, Angelor. Pour plus d'informations sur la Société, rendez-vous sur www.apitrak.com

- LXREPAIR, spécialisée dans le développement des tests de mesures d'activités enzymatiques de réparation de l'ADN, sécurisait 1,1 million d'euros pour le développement de ses kits de diagnostic en radiothérapie et chimiothérapie.ÂÂ « *Cette levée de fond va permettre à LXRepair de démontrer la valeur clinique de ses tests et de renforcer son portefeuille de brevets. Elle nous offre les moyens de déployer LXRepair au niveau*

international et d'assoir sa place de leader pour cette nouvelle génération de tests diagnostiques » Sylvie Sauvaigo, Présidente de LXRepair. Pour plus d'informations sur la Société, rendez-vous sur www.lxrepair.com

- DIABELOOP, qui développe un pancréas artificiel, levait 13,5 millions d'euros pour la commercialisation de son produit envisagée en 2018. « *Avec la réussite de cette levée de fonds, le projet Diabeloop dispose désormais de partenaires financiers de qualité. L'investissement du groupe Air Liquide via ALIAD, comme de Bpifrance et de nos autres partenaires nous permettent d'envisager avec la plus grande sérénité la mise sur le marché du pancréas artificiel dès l'an prochain* », Marc Julien, co-CEO de Diabeloop. Pour plus d'informations sur la Société, rendez-vous sur www.diabeloop.fr et @diabeloop.

En octobre dernier, IMACTIS, spécialisée dans le développement de solutions innovantes pour la radiologie interventionnelle, réunissait 3 millions d'euros pour accélérer le développement de son « GPS » pour la radiologie interventionnelle. « *Plus de 2 millions d'interventions par an pourraient être réalisées avec le système IMACTIS afin d'optimiser les performances de la radiologie interventionnelle qui est une discipline en plein essor. Le caractère innovant de la solution développée par IMACTIS et son portefeuille de brevets en font l'acteur idéal pour créer des partenariats avec les acteurs majeurs du secteur* » Yoann Bonnamour, chargé d'affaires sénior M Capital Partners à Lyon. Pour plus d'informations sur la Société, rendez-vous sur www.imactis.com