Plus de 6 900 patients traités avec le SpineJack® sur 2016 et 20 000 depuis le lancement

Â

Chiffre d'affaires de 5,2 M€ en croissance de 24% au 4ème trimestre 2016

Chiffre d'affaires 2016 en augmentation de +33% à 18,5 M€ (+4.6M€ vs 2015)

Â

Â

Toulouse, le 17 Janvier 2017 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM / éligible PEA-PME), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires consolidé pour 2016 .

« VEXIM poursuit son action afin d'améliorer la vie des patients qui souffrent de fractures vertébrales. Alors qu'on estime aujourd'hui qu'une fracture vertébrale survient toutes les 22 secondes dans le monde , VEXIM propose une solution à la fois simple, innovante et efficace à cette problématique

de santé
très répandue, douloureuse et incapacitante
.

Les résultats obtenus valident les objectifs fixés : le SpineJack® est devenu une référence sur le marché de la traumatologie du dos
. VEXIM
détient désormais
10%
des parts de marché
en Europe
sur l'année 2016 et
continue
à
se
renforcer
à l'échelle internationale, notamment en Allemagne
.
Nous
avons l'ambition de prolonger cette
tendance
en
2017
:
nos objectifs seront d'atteindre la profitabilité sur l'ensemble de l'exercice
et de réaliser
une croissance de notre
chiffre
d'affaires
entre 30% et 35
%
.

En 2017, VEXIM fera des annonces concernant le développement clinique et règlementaire de ses activités aux Etats-Unis, ce qui rapprochera l'entreprise
,Â après l'obtention du 510K en 2018,
de son objectif
:
devenir un acteur de référence
i
nternational dans le traitement de la traumatologie du dos et
permettre à des millions de patients de

retrouver
rapidement leurs activités quotidiennes
»
,
a commenté Vincent Gardès, Directeur Général de
VEXIM
.

Poursuite de la forte croissance au 4ème trimestre 2016

Chiffre d'affaires en millions d'Euros

1	er	trimestre (	T1	)
2	ème	trimestre (	T2	)
3	ème	trimestre (	T3	)
4	ème	trimestre (	T4	)

T1 2016

T1 2015

Evolution

(%)

T2

2016

T 2

2015

Evolution

(%)

T3 2016

T3 2015

Evolution (%)

T4 2016

T4 2015

Evolution (%)

4,0

2,7

+ 45 %

4,6

3,4

+37 %

4,7

3,6

+32 %

5,2

4,2

+ 24 %

Â

1 er semestre

2 ème semestre

Annuel

S1

2016

S1

2015

Evolution (%)

S2

2016

S2

2015

Evolution

(%)

2016

2015

Evolution (%)

8,6

6,1

+40 %

9,9

7,8

+28 %

18,5

13,9

+33 %

Â

Au cours du 4ème trimestre 2016, les ventes de VEXIM ont atteint 5,2 M€, soit une hausse de 24
% par
rapport à la même période en 2015.
Le chiffre d'affaires sur l'ensemble de l'exercice 2016 s'élève à 18,5 M€ soit une augmentation de +33%.
Ces résultats sont
conformes aux
objectifs
de
VEXIM
.

Â

En Europe, la croissance reste soutenue avec une progression de +35% sur l'ensemble de l'exercice 2016. VEXIM continue de gagner des parts de marchés en France, territoire sur lequel la société est devenue le leader du marché du traitement des fractures vertébrales par compression (selon sa propre évaluation). Le chiffre d'affaires en France a augmenté de 48% par rapport à 2015.

Â

Nous poursuivons également notre pénétration du marché allemand sur lequel nous avons opéré une optimisation de notre force de vente au cours du quatrième trimestre. En 2016, le chiffre d'affaires en Allemagne a augmenté de 14% par rapport à 2015. Selon nos estimations, VEXIM se place en quatrième position des acteurs du secteur, avec l'ambition d'augmenter significativement sa part de marché en 2017.

Â

A l'international, hors marché US et Européen, le chiffre d'affaires est en hausse de 28% sur 2016 avec notamment une croissance à deux chiffres sur les zones Amérique Latine, Moyen-Orient et Asie

.
Nous avons comme objectif une augmentation très significative de ce chiffre d'affaires sur 2017 avec
le développement
de
nouveaux
marchés comme l'Australie, l'Afrique du Sud
et le Brésil où notamment notre dossier réglementaire vient d'être enregistrer par les autorités et pour lequel nous attendons un retour dans les prochains mois.

Â

À fin 2016, le nombre total d'implants vendus depuis le lancement de SpineJack® en 2011 s'élevait à plus de 42 300
unités,
soit
plus de 20 000
patients
traités
grâce à la technologie Spinejack®
.

Â

Â

Â

Agenda prévisionnel de communication financière :

Résultats Annuels 2016 : le 23 mars 2017 [1]

Â

Â

À propos de VEXIM, le spécialiste de la microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux fondée en février 2006. Société experte dans la traumatologie du dos (basse et haute énergie, tumeur), VEXIM
s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour traiter les pathologies traumatiques de la colonne vertébrale. Bénéficiant du soutien financier de l'actionnaire de longue date Truffle Capital
[2]
ainsi que de subventions publiques BPI,
VEXIM
a conçu et développé le SpineJack®, un implant unique capable de réparer une vertèbre fracturée et de restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. Elle a également conçu le Masterflow
TM
,
un mélangeur-injecteur de ciment orthopédique innovant qui améliore la précision de l'injection, et optimise le geste chirurgical.
La Soci
été compte à l'heure actuelle 66
collaborateurs et dispose de ses propres équipes de vente en Europe et d'un réseau de distributeurs spécialisés à l'international
. VEXIM est cotée sur le marché
Alternext Paris depuis mai 2012.
Pour de plus amples informations, rendez-vous sur
www.vexim.com
.

Â

SpineJack® [3] , un implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

L'aspect révolutionnaire du SpineJack® réside dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, à restaurer l'anatomie optimale de la colonne vertébrale et à neutraliser ainsi la douleur et assurer le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient. Grâce à une gamme spécialisée d'instruments, l'insertion des implants dans la vertèbre est réalisée à l'aide d'une chirurgie mini-invasive, sous contrôle radiographique, en 30 minutes environ, ce qui permet au patient de sortir peu de temps après l'opération. La gamme SpineJack® comprend 3
implants en titane de 3
diamètres différents, couvrant ainsi 95
% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack®
bénéficie du soutien d'experts scientifiques internationaux dans le domaine de la chirurgie de la colonne vertébrale et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029
.

Â

MasterflowTM 2, le système d'injection de ciment orthopédique haute performance

Le MasterflowTM est un mélangeur-injecteur de ciment orthopédique innovant qui améliore la précision de l'injection et optimise le geste chirurgical. Il permet de maitriser l'injection de biomatériaux dans le corps vertébral. Système complé mentaire au SpineJack ®, le Masterflow
TM
se distingue par son utilisation simple et précise, avec la possibilité d'interrompre immédiatement l'injection sans inertie. Le Masterflow
TM
contribue ainsi à la réduction de la douleur chez le patient.
Les premières ventes ont été réalisées aux Etats-Unis en février 2015, et le système a également
obtenu le marquage CE en
février
2015.

Â

[1] Date indicative, pouvant faire l'objet de modifications

[2] Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est une importante société de capital-investissement européenne indépendante. Elle est spécialisée dans l'investissement et le développement d'entreprises technologiques évoluant dans les secteurs des TI, des sciences de la vie et de l'énergie. Truffle Capital gère 550 M€ à travers des FCPR et FCPI, ce qui leur permet dans ce dernier cas d'obtenir des réductions d'impôt (les fonds sont bloqués pendant 7 à 10 ans). Pour de plus amples informations, rendez-vous sur www.truffle.fr et www.fcpi.fr .

[3] Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation .