Résultats annuels 2013

Accélération des ventes du SpineJack®

Chiffre d'affaires multiplié par 2,3 à 6,2 M€

Amélioration de la de marge brute : +4 points à 67% du chiffre d'affaires

Structure financière renforcée

11,8 M€ levés en janvier 2014

Perspectives 2014

Accélération du déploiement commercial en Europe
et premiers développements aux Etats-Unis

Toulouse, le 18 mars 2014 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui ses résultats annuels consolidés au 31 décembre 2013.

Très forte dynamique de l'activité

Jérôme Marzinski, Directeur général adjoint de VEXIM, commente : « Les résultats de l'exercice 2013 confirment la forte adoption
par les médecins
de notre dispositif phare
,
le SpineJack
®
, avec près de
10 000 implantations réalisées sur nos marchés directs et indirects. Le doublement du chiffre d'affaires est le résultat d'une solide exécution commerciale avec
plus de 20
commerciaux présents dans nos 5 filiales européennes. La perte affichée est en ligne avec nos prévisions et provient principalement du 1
er
semestre 2013
, ce
qui
démontre une inversion de tendance
dès le 2
nd
semestre
2013
. Celle-ci
devrait se poursuivre sur l'exercice 2014.

Comptes consolidés, en K€	
31.12.201	3
31.12.201	2
Chiffre d'affaires	
6 158	
2 719	
dont France	
2 724	
1 057	
dont International	
3 434	

1 662

Marge brute

4 132

1 714

en % du chiffre d'affaires

67%

63%

Charges d'exploitation

-11 0 3 1

-8 495

Résultat d'exploitation

-6 899

-6 780

Résultat net

-6 877

-6 768

VEXIM a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires de 6,2 M€, multiplié par 2,3 par rapport à l'exercice 2012. Cette forte hausse s'explique par une forte dynamique des ventes du SpineJack® en France (x2,6 sur 12 mois) mais également à l'international (x2,1 sur 12 mois)

.

La marge brute de l'exercice 2013 progresse pour atteindre 4,1 M€ (x2,4 sur 12 mois). Le taux de marge brute représente 6
7
% du chiffre d'affaires contre
63
% à fin 201
2
. Cette amélioration de
4
points confirme la tendance haussière observée
en
2012 et s'explique par l'impact positif de la commercialisation
en direct
du SpineJack®. En effet, la part des ventes directes dans le chiffre d'affaires a atteint
91
% en 201
3
contre
85%
en 201
2
.

Dans ce contexte d'activité soutenue, les charges d'exploitation de l'exercice progressent à 11 M€
,
soit 2 fois moins vite que
le
chiffre d'affaires
. Cette hausse s'explique notamment par l'accroissement des dépenses commerciales et marketing qui reflètent la montée en puissance du développement européen.

VEXIM a également intensifié son programme de formations avec 200 nouveaux chirurgiens formés à la pr
océdure
SpineJack®
au cours de l'année 201
3
.

Le résultat d'exploitation ressort ainsi en perte de 6,9 M€. Après prise en compte du résultat financier et exceptionnel, le résultat net s'établit à -6,
9
M€.

Structure financière renforcée

La trésorerie de VEXIM au 31 décembre 2013 ressortait à 1, 7 M€. En janvier 2014, la Société a réalisé avec succès une augmentation de capital de
11,8
M€
sans droits préférentiels de souscription
qui a permis

,
d'une part, de renforcer
sa structure financière
et, d'autre part, de diversifier
l'actionnariat
a
vec l'entrée au capital de
B
p
i
F
rance,
un partenaire solide de long-terme, à
hauteur de 8,9%.
VEXIM dispose ainsi de moyens financiers nécessaires pour poursuivre son développement.

2013 : une année d'investissements

Ouverture de deux nouvelles filiales

Dès le début de 2013, VEXIM a créé des filiales sur deux marchés européens clés, en Espagne et au Royaume-Uni. La Société a ainsi réalisé son objectif de disposer d'une présence directe sur les 5 marchés les plus importants de cyphoplastie et de vertébroplastie en Europe avec un an d'avance par rapport à son plan de marche.

Elargissement de la gamme de produits

En février 2013, VEXIM a annoncé l'acquisition d'une licence exclusive pour le développement d'un mélangeur-injecteur du ciment orthopédique de nouvelle génération. Ce système exclusif permet à la Société d'adresser le vaste marché de la vertébroplastie, avec un lancement prévu au cours de 2014.

En décembre 2013, VEXIM a également lancé un nouveau biomatériau de fixation osseuse, Int erface
TM
.
Ce produit
constitue une alternative biologique aux ciments orthopédiques existants dans la prise en charge des fractures vertébrales d'origine traumatique, chez des patients avec une bonne qualité osseuse, et permet donc de cibler des populations plus jeunes.

Avancées cliniques et publications scientifiques

VEXIM a publié les résultats de deux études cliniques :

· Les résultats définitifs d'une étude rétrospective sur 77 patients ont confirmé les excellents résultats long terme du
SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par
compression
, notamment
en termes de diminution de la douleur, récupération des
capacités fonctionnelles du patient et maintien de la restauration
anatomique de la vertèbre
. Ces résultats viennent d'être
appuyés

par une
seconde
étude rétrospective sur 178 patients
,
publié
e
le 10 mars dernier.

· Les résultats intermédiaires d'une étude clinique internationale sur 103 patients ont confirmé l'i ntérêt
du SpineJack®,
même dans les fractures vertébrales plus complexes d'origine traumatique chez les patients jeunes.

Par ailleurs, deux revues prestigieuses ont publié des études biomécaniques réalisées par les équipes du Dr. Antonio Krüger(Université de Marburg, Allemagne) en utilisant le SpineJack® :
The
Clinical
Biomechanics
du mois d'août 2013 et
The
Spine
Journal
en novembre 2013.

Equipe de direction étoffée

En octobre 2013, VEXIM a nommé Jérôme Marzinski au poste de Directeur général adjoint, afin de coordonner de manière efficiente le développement de VEXIM sur ses nouveaux marchés.

Perspectives 2014 : poursuite d'une croissance forte sur l'ensemble des marchés

En 2014, VEXIM poursuivra la mise en œuvre de sa stratégie vertueuse basée sur le développement commercial direct, sesprogrammes cliniques et de formation des médecins
.

Accélération du déploiement européen

Grâce à son ancrage européen de plus en plus solide, VEXIM continuera à déployer sa technologie dans les centres hospitaliers de référence en ciblant les praticiens par un programme intense de formations. L'objectif de la Société est de former 300 praticiens à la technique SpineJack®.

Premiers développements aux Etats-Unis

VEXIM envisage de mener une stratégie de développement sur le marché américain de la vertébroplastie, grâce à la commercialisation de son injecteur-mélangeur du ciment orthopédique
.
P
révu d'ici fin 2014/début 2015,
c
e développement
se
fer
a
en s'adossant
à
un partenaire local avec une solide expertise du marché américain.

Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM, conclut : « Au cours de l'exercice 2013, VEXIM a réalisé d'importantes avancées stratégiques sur le plan clinique, commercial et d
e l
'investissement dans l'innovation. Nous abordons donc cette nouvelle année avec une position concurrentielle solide sur nos marchés européens cibles et, grâce au renforcement de nos fonds propres en janvier dernier, avec des ressources nécessaires pour accélérer encore notre avance technologi
qu
e et percer sur
le
marché stratégi
qu
e
d
es Etats-Unis.
»

***

Agenda prévisionnel de communication financière 2014*:

Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2014 : le 15 avril 2014

Chiffre d'affaires du 1er semestre 2014 : le 22 juillet 2014

*dates indicatives, pouvant faire l'objet de modifications

A propos de VEXIM, LA microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en février 2006. Elle s'est spécialisée

dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du
rachis. Bénéficiant du soutien financier des actionnaires historiques, Truffle Capital

[1]

et Banexi
Ventures
Partners
, ainsi que
d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu
et commercialise le SpineJack®
, un implant un
ique capable de redonner à une
vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. L
a Société compte actuellement 57
employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et Royaume-Uni ainsi

que de distributeurs notamment en Argentine, Inde, Taiwan, Belgique, Afrique du Sud, Colombie et Panama
et dans les pays suivants où
l'enregistrement du produit est en cours : Mexique, Brésil, Venezuela, Chili, Equateur et Pérou.
VEXIM est cotée sur NYSE Alternext à Paris depuis le 3 mai 2012
.

Pour de plus amples informations, visitez : www.vexim.com

SpineJack®[2], implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

Le caractère révolutionnaire du SpineJack® consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme
d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capac ités fonctionnelles du patient
ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'applicat ion des implants au sein de la
vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en environ 30 m inutes, permettant le retour à
domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme

SpineJack®
est composée
de 3 implants en titane avec 3
diamètres différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologie
s des patients. La technologie
SpineJack® bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des
brevets dans le monde entier jusqu'en 2029
.